



## ***B3G réunit l'ensemble de ses partenaires à Paris le 13 mars 2007***

**Paris, le 9 mars 2006.** B3G, leader européen de la téléphonie IP d'entreprise et du Centrex, propose des services de Téléphonie Haut Débit dans le cadre d'une stratégie de distribution exclusivement indirecte.

Soucieux d'entretenir des relations pérennes avec son réseau de distribution et de favoriser le dialogue entre la direction et ses partenaires, B3G avait organisé en 2006 un roadshow en région afin d'établir un point d'étape avec ses revendeurs. Début 2007, la société lançait un programme de certification et de labellisation en direction de ses distributeurs, l'objectif étant de les faire monter en compétence et de leur proposer un support renforcé adapté à leur profil.

Le 13 mars 2007, l'opérateur de téléphonie réunit pour la première fois à Paris ses 150 partenaires régionaux, dans le cadre d'une soirée de convention. L'occasion pour la société d'échanger avec ses distributeurs afin d'obtenir leurs retours terrain. Cette rencontre permettra en outre d'évoquer les perspectives pour les mois à venir en termes d'opportunités marché (notamment, l'essor annoncé du Centrex en 2007) et de présenter les nouveautés produits B3G.

A l'issue de cette soirée, les trophées B3G 2006 seront décernés aux membres les plus performants du réseau de distribution.

### **A propos de B3G**

Opérateur télécom labellisé Oséo-Anvar, **B3G** est le leader européen de la téléphonie IP d'entreprise et du Centrex.

**B3G** propose aux entreprises une offre complète de services télécoms distribuée sur toute la France par des professionnels des télécommunications d'entreprises : installateurs privés, intégrateurs data, spécialistes de la Téléphonie IP.

Cette offre s'articule autour de quatre gammes principales :

- **B-Initial** une offre de présélection permettant de réaliser très simplement des économies importantes sur l'ensemble des communications ;
- **B-Direct** un service de raccordement téléphonique à haut débit permettant de réaliser des économies importantes non seulement sur les communications mais également sur les abonnements, sans modifier l'installation de téléphonie privée de l'entreprise.
- **B-Centrex** une offre de Centrex intégrant l'ensemble des fonctionnalités d'un standard (PABX) classique et des fonctionnalités de convergence téléphonie/informatique permettant de réaliser des économies importantes sur l'ensemble des dépenses de téléphonie de l'entreprise (communications, abonnement et standard).
- **B-Specific** des Offres Sur Mesure conçues avec des partenaires intégrateurs ou opérateurs et permettant de répondre aux besoins télécoms complexes voix/données des Grandes Entreprises et Grands Comptes français.

Actif sur le marché européen depuis sa création en 2001, **B3G** propose en outre aux opérateurs télécoms généralistes européens des services de téléphonie IP en marque blanche. **B3G** compte notamment parmi ses clients des opérateurs tels que T-Online France, Skype ou XS4ALL etc.

Fort d'une équipe de plus de cent cinquante personnes, **B3G** a réalisé près de 68 millions d'euros de chiffre d'affaires en 2006, **B3G** a son siège social à Paris et huit agences en province ainsi que des bureaux à Amsterdam et à Londres.

**Contact Presse :**

Agence **gopublic** / Le Public Système

Christel Boyer - 01 41 34 20 41 - [cboyer@lepublicsysteme.fr](mailto:cboyer@lepublicsysteme.fr)

Claire Baaklini – 01 41 34 22 94 – [cbaaklini@lepublicsysteme.fr](mailto:cbaaklini@lepublicsysteme.fr)